

Area Sales Manager - Neuchâtel

Type de poste	Permanent
Pourcentage d'activité	100% - 100%

Mandaté par l'un de nos clients, nous recherchons activement :

Titre Area Sales Manager

Votre profil

- Parfaitement bilingue Français et Anglais, autres langues un plus
- Formation commerciale supérieure orientation Marketing/Communication
- 4 à 8 ans d'expérience dans la vente en horlogerie sur les marchés mondiaux
- Excellentes connaissances en marketing
- Excellent sens relationnel, négociation et coordination
- Maîtrise MS Office et Système ERP (SAP un atout)
- Dynamique, proactif, flexible, autonome
- Permis de conduire indispensable

Vos tâches

- Suivi et visites des clients
- Amélioration du portefeuille clients
- Gestion complète de la vente, des budgets ventes et marketing, du contrôle des disponibilités chez les clients
- Contrôle des vitrines sur les points de vente et merchandising
- Coordination de l'élaboration du budget marketing
- Préparation, suivi, application et contrôle des activités marketing
- Formation du personnel de vente
- Vérification des forecast
- Elaboration de stratégie de ventes et ouverture de nouveaux points de ventes
- Présentation des nouvelles collections lors de Foires, Events, show-room
- Déplacements environ 50% de l'activité

Date d'entrée à convenir

Durée durée indéterminée

Lieu de travail canton Neuchâtel

Personne de contact

Daniel Leuba

Avenue Léopold-Robert 60

2301 La Chaux-de-Fonds

Email: d.leuba@aazemplois.ch

Tél. +41 32 911 32 32

Fax. +41 32 911 32 39